



# LEVEE DES FONDS

Accédez aux capitaux nécessaires pour propulser votre entreprise avec notre service de levée de fonds

Chez DAVID PARTNERS CONSULTOR, nous savons que la levée de fonds est une étape cruciale pour la croissance et le développement de votre entreprise. Notre service de levée de fonds se distingue par une approche stratégique et personnalisée, conçue pour vous aider à sécuriser les financements dont vous avez besoin pour atteindre vos objectifs ambitieux.

### **Nos Services Incluent :**

#### **Analyse Préliminaire :**

Évaluation des Besoins : Analyse approfondie de vos besoins en financement et des objectifs de croissance.

Étude de Faisabilité : Identification des meilleures options de financement en fonction de votre secteur d'activité et de votre situation financière actuelle.

#### **Préparation du Dossier de Levée de Fonds :**

Rédaction du Business Plan : Élaboration d'un business plan solide et convaincant pour présenter aux investisseurs potentiels.

Modélisation Financière : Création de modèles financiers détaillés pour démontrer la viabilité et le potentiel de votre entreprise.

#### **Stratégie de Levée de Fonds :**

Sélection des Sources de Financement : Identification des investisseurs, fonds de capital-risque, banques et institutions financières les mieux adaptés à votre projet.

Plan de Levée de Fonds : Développement d'une stratégie de levée de fonds adaptée à vos objectifs, incluant le calendrier et les étapes clés.

#### **Préparation et Formation :**

Coaching de Présentation : Sessions de coaching pour vous préparer à présenter votre projet de manière convaincante aux investisseurs.

Documents de Présentation : Création de pitch decks, mémorandums d'information et autres supports de présentation.

#### **Recherche et Sélection des Investisseurs :**

Introduction aux Investisseurs : Mise en relation avec des investisseurs potentiels intéressés par votre projet.

Organisation de Rencontres : Planification de réunions et de présentations avec les investisseurs sélectionnés.

### **Négociation et Finalisation :**

Négociation des Termes : Assistance lors des négociations avec les investisseurs pour obtenir les meilleures conditions de financement.

Finalisation des Accords : Aide à la rédaction et à la finalisation des accords de financement.

### **Suivi et Support Continu :**

Suivi Post-Financement : Accompagnement après la levée de fonds pour assurer la bonne utilisation des capitaux et le respect des engagements pris.

Support Stratégique Continu : Conseils stratégiques pour optimiser l'utilisation des fonds levés et maximiser la croissance de votre entreprise.

### **Pourquoi Choisir PHARAON ADVISORY ?**

Expertise Prouvée : Une équipe expérimentée avec un historique de succès en levée de fonds.

Approche Personnalisée : Des solutions sur-mesure adaptées à vos besoins spécifiques et à votre secteur d'activité.

Réseau Étendu : Notre réseau comprend des banques internationales, des banques locales, des fonds d'investissement, des family offices et des investisseurs privés capables de mobiliser des financements jusqu'à 100 milliards de FCFA.

Accompagnement Complet : Un soutien à chaque étape du processus, de l'analyse préliminaire à la finalisation des accords.

Prenez le contrôle de votre avenir financier avec nous.

Contactez-nous dès aujourd'hui pour une consultation gratuite et découvrez comment nous pouvons vous aider à sécuriser les financements nécessaires pour propulser votre entreprise vers de nouveaux sommets avec PHARAON ADVISORY