



DAVID PARTNERS
CONSULTOR



EMERGENCE PME

Construisons L'Afrique que Nous Méritons!!!

PROGRAMME STRUCTURANT D'ACCOMPAGNEMENT DES
CHAMPIONS CAMEROUNAIS

By
DAVID PARTNERS CONSULTOR

Lancement le 07 Mai 2025



(+237) 697 750 934

www.Pharaonadvisory.com

EMERGENCE PME

En un clin oeil

**200
PME**
Selectionnés
pour leur
potential de
croissance
et leur forte
ambitions.

DIAGNOSTIC APPROFONDI À 360° COMPLET

Ce diagnostic est la pierre angulaire du Programme *permettant d'obtenir une vue d'ensemble complète et détaillée de chaque entreprise participante et facilitant l'élaboration des plans stratégiques et de restructuration.*

RESTRUCTURATION, MISE À NIVEAU ET RENFORCEMENT ORGANISATIONNEL

Bâtit au sein des entreprises participantes au Programme des systèmes de gouvernance, de gestion, des procédures et des pratiques d'excellence.

MISE À DISPOSITION D'EXPERTS LE KIT DE CROISSANCE PME

favoriser la croissance et leur compétitivité sur le long terme des PME passent par l'accès à un ensemble de services spécialisés et d'experts tels que la comptabilité, la fiscalité, les ressources humaines, le juridique, le financier, le marketing, les systèmes d'information, la gouvernance, le financement, et la qualité, hygiène, sécurité et environnement (QHSE) .

C'EST PARTI POUR

**18 MOIS DE
TRANSFORMATION
INTENSIVE**

RENFORCEMENT DES CAPACITÉS DES ACTIONNAIRES, DES DIRIGEANTS ET DE LEURS ÉQUIPES.

Garantir aux hommes et femmes constituant les entreprises participantes une haute montée en compétences en leur dotant d'outils et de savoir faire nécessaires pour relever les défis de la croissance et de la compétitivité sur le long terme.



DAVID PARTNERS
CONSULTOR



PHARAON
ADVISORY

EMERGENCE PME

En un clin oeil



Conseils

1 Réunion d'Onboarding.

Pour identifier vos besoins de croissances

12 jours de conseils

En fonction de vos leviers de croissance ciblés

3 sessions d'advisory board

Pour élaborer votre vision stratégique à long terme

1 reunion de offboarding

Pour faire un bilan de parcours

5 séances de coaching

Séances de 2 pour vous accompagner dans vos démarches et réflexions

ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL



Université

10 thématiques de formation en partenariat avec

Pour le Dirigeant .

10 Ateliers de formation à Douala & Yaoundé

Pour les Cadres

8 Webinaires de formation

Pour les Actionnaires

3 Ateliers de formation à Douala et Yaoundé

ACCOMPAGNEMENT COLLECTIF



Développer son business

Séminaires Team Building
Développement de leadership

Rencontres Grands comptes, Fonds d'investissement et Startups
Rendez vous pour échanger avec les futurs partenaires

En option
Business Expeditions
2 voyages d'affaires à l'international de 4 à 5 jours

Visites d'usines
Retours inspirants de vos pairs

Zoom sur le DIAGNOSTIC 360°

Analyse Commerciale

- Examen des stratégies de vente et de marketing.
- Analyse des parts de marché et de la compétitivité.
- Évaluation des canaux de distribution et des relations clients.

Analyse Juridique :

- Vérification de la conformité aux réglementations locales et internationales.
- Revue des contrats et des obligations légales.
- Identification des risques juridiques potentiels.

Analyse Financière :

- Revue des états financiers et des ratios financiers clés.
- Analyse de la rentabilité, de la liquidité et de la solvabilité.
- Évaluation des flux de trésorerie et de la gestion des dettes.

Analyse Structurelle :

- Évaluation de la structure organisationnelle.
- Analyse des processus internes et des systèmes d'information.
- Identification des inefficacités et des redondances.

Analyse Organisationnelle :

- Revue des pratiques de gestion des ressources humaines.
- Évaluation des compétences et des performances des équipes.
- Analyse de la culture d'entreprise et de l'engagement des employés.



Analyse de Gouvernance :

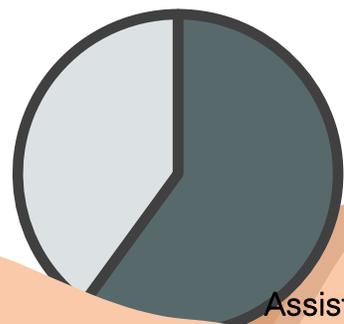
- Évaluation des pratiques de gouvernance d'entreprise.
- Analyse des structures de décision et de contrôle.
- Identification des opportunités d'amélioration de la gouvernance.

Autres Aspects :

- Analyse des pratiques de développement durable et de responsabilité sociale.
- Évaluation de l'innovation et de l'adoption des technologies numériques.
- Identification des opportunités de partenariat et de collaboration.

Zoom SUR LE KIT DE CROISSANCE PME

DES EXPERTS À PORTER DE M A I N S



60%

Assistance Comptable et fiscale

Optimisation de la gestion financière grâce à des services de comptabilité précis et fiables. Garantie de la conformité fiscale et optimisation des stratégies fiscales de l'entreprise.

Conseil RH

Amélioration de la gestion des équipes et renforcement des capacités des employés..

Conseil Financier et Stratégique :

Optimisation des ressources financières de l'entreprise pour soutenir sa croissance. Élaboration de plans stratégiques sur mesure pour guider la croissance de l'entreprise..



40%

Conseil en Marketing et Vente :

Augmentation des parts de marché grâce à des stratégies de marketing et de vente efficaces

Systèmes d'Information et de Gouvernance :

Amélioration de l'efficacité opérationnelle par l'implémentation de systèmes d'information performants. Renforcement de la structure organisationnelle par des systèmes de gouvernance robustes.

Recherche de Financement :

Aide à la recherche et à l'obtention de financements pour soutenir les projets d'entreprise.

Assistance QHSE :

- **Conseils en QHSE :** Garantie de la conformité et amélioration des standards en matière de qualité, hygiène, sécurité et environnement.



DAVID PARTNERS
CONSULTOR



Zoom sur Les Ateliers de formation

01

Finance, Croissance Externe et Innovation :

Formation sur les techniques de gestion financière avancée, les stratégies de croissance externe et les approches d'innovation.

02

RH, Marque Employeur et RSE

Focus sur la gestion des ressources humaines, la construction d'une marque employeur forte et les pratiques de responsabilité sociétale des entreprises (RSE).

03

Négociation Complexe, Développement Commercial et Relation Grands Comptes

Techniques de négociation avancée, développement commercial et gestion des relations avec les grands comptes.

04

Leadership

Ateliers sur les compétences en leadership pour inspirer et diriger efficacement les équipes.

05

Supply Chain et Achats

Formation sur la gestion de la chaîne d'approvisionnement et les stratégies d'achats.

06

Les Champions Cachés de PME-PMI

Identifier et valoriser les forces cachées des PME-PMI pour en faire des champions de leur secteur.

Zoom sur Les Ateliers de formation (Suite)

07

L'Environnement, le Futur et l'Entourage

Intégration des enjeux environnementaux et futuristes dans la stratégie d'entreprise.

10

ZLECAF : Opportunités et Défis pour les Entreprises Africaines

Plongez dans les opportunités et les défis offerts par la Zone de Libre-Échange Continentale Africaine pour les entreprises du continent. Un aperçu des stratégies gagnantes pour tirer parti de ce marché unique

08

Internationalisation

Stratégies pour accéder et réussir sur les marchés internationaux

11

Intelligence Artificielle et PME : Applications et Avantages

Découvrez comment l'intelligence artificielle révolutionne les petites et moyennes entreprises. Applications concrètes et avantages compétitifs pour rester à la pointe de l'innovation.

09

La Loi de Finances 2025 : Nouveautés et Impacts pour les PME

Découvrez les principales nouveautés de la Loi de Finances 2025 et leur impact sur les petites et moyennes entreprises. Une analyse détaillée pour comprendre les opportunités et les défis fiscaux à venir..

12

Instruments Bancaires : Utilisation et Gestion

Explorez les principaux instruments bancaires et leur gestion efficace pour optimiser les finances de votre entreprise. Un guide pratique pour les entrepreneurs avisés.



DAVID PARTNERS
CONSULTOR



Focus sur les Parties Prenantes

Fonds d'investissement,
Banques, Microfinances,
Fonds de Garanties
compagnie d'assurances

**INSTITUTIONS
FINANCIÈRES**



Universités, Cabinet de
conseils, Centre de
formation

FORMATIONS

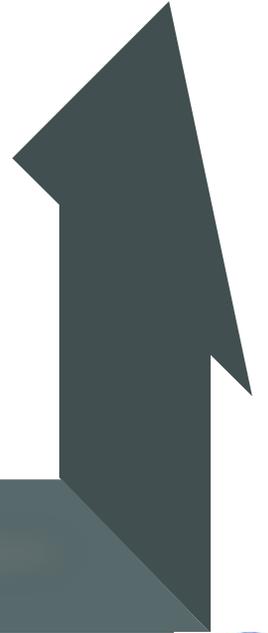


Expert comptable,
Ingénieur Financier,
Ingénieur Agronome,
Avocat,
logisticiens,
Ingénieur D'affaires,
etc

EXPERTS



Ministères,
Partenaires au
développement,
autres sociétés
Autres acteurs



FAGACE
FEDERATION AFRICAINE DE GARANTIE ET
DE COOPERATION ECONOMIQUE
UNION DES INSTITUTIONS FINANCIERES ET BANQUES
DU DEVELOPPEMENT EN AFRIQUE

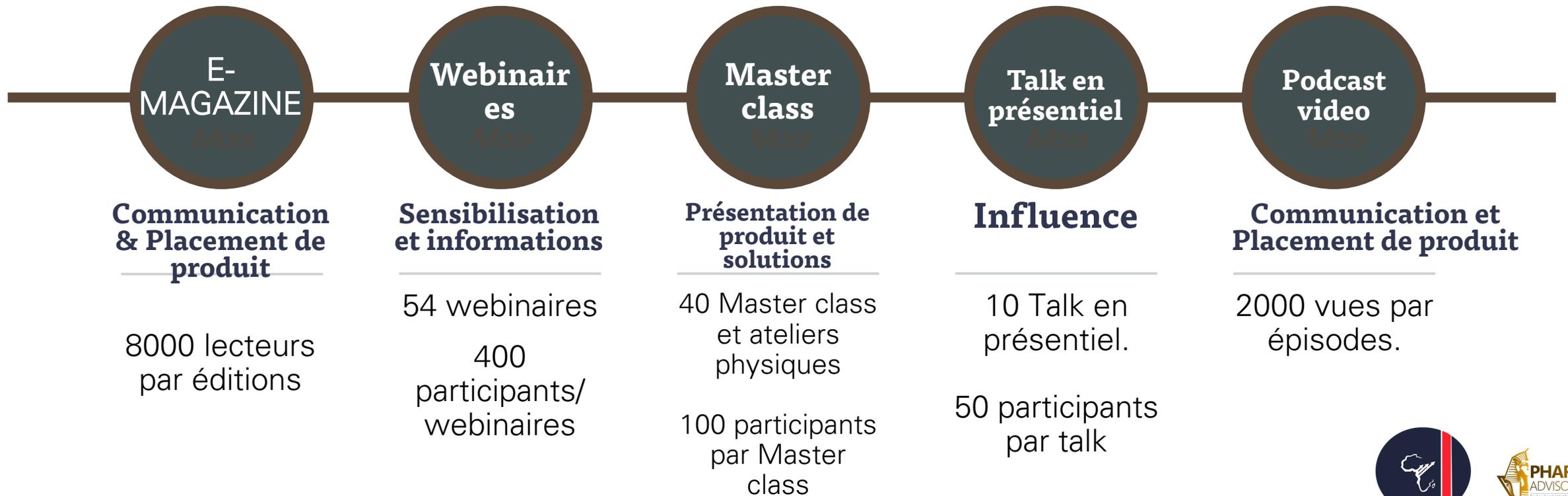


RÉSEAU POUR L'ACCOMPAGNEMENT DES
PRODUITS ET ENTREPRENEURS
CAMÉROUVAIS



Rayonnement du Programme

Générer des opportunités et Donner de la visibilité à toutes les parties prenantes



Juillet 2026 : Clôture du programme

- Séminaire de clôture de la promotion 2025-2026, bilan des résultats, témoignages, remise des attestations, célébration des succès, du 30 Juin au 03 Juillet 2026,
- Mission de conseil sur la pérennisation de la démarche, les perspectives d'évolution, les besoins d'accompagnements futurs du Programme, du 14 au 17 Juillet 2026
- Présentation des rapports aux Partenaires Stratégiques du 21 au 23 Juillet 2026





Faites partir des Entrepreneurs à succès.

Inscriptions ouvertes du 22 janvier au 30 Mars 2026
délai de rigueur.

(+237) 697750934

8/05/20XX

